

FÜHRUNG_s

FÄHIGKEIT

Modul 1

Grundlagen

Tag 1 – Samstag, **06.05.2017** – 9 bis 16 Uhr
Unternehmens- & Persönlichkeits-Analyse
Führung | Management-Regelkreis
Unternehmenssteuerung | Strategie & Ausrichtung
Einführung in den Businessplan

Personalführung

Tag 2 – Samstag, **10.06.2017** – 9 bis 16 Uhr
Neue Mitarbeiter finden – motivieren – halten
Produktivität | Entlohnung
Personalplanung | Personalentwicklung
Kommunikation | Kritik | Lob | De Eskalation

Management

Tag 3 – Samstag, **08.07.2017** - 9 bis 16 Uhr
Zeit- und Ziel-Management | Organisation
Notfallplan | Vorsorge | Ausfallsicherheit der Systeme
Vorbeugung von Datenverlust

Kleine Unterrichtsgruppe mit max. 10 Teilnehmern
Individuelle Aufgabenstellungen aus dem Tagesgeschäft der Teilnehmer ausdrücklich erwünscht
Dozenten stehen als **Ansprechpartner** auch über die Schultage hinaus zur Verfügung
Auch **modul- und tageweise** buchbar!

LEISTUNG_s

FÄHIGKEIT

Modul 2

Finanzwesen

Tag 4 – Samstag, **02.09.2017** – 9 bis 16 Uhr
Buchführung | Kontenplan | Operative Wirtschaftsplanung
Businessplan Teil II | BWA | GuV | Bilanz
BASEL III | Rating | Finanzierung

Kennzahlen

Tag 5 – Samstag, **30.09.2017** – 9 bis 16 Uhr
Kostenrechnung | Produktivität | Schlüssel-Kennzahlen
Return On Invest | Kosten- & Leistungskontrolle
Controlling | Liquidität | Forderungsmanagement

Finanzplanung

Tag 6 – Samstag, **11.11.2017** – 9 bis 16 Uhr
Bankgespräch
Investitionsmanagement | Kalkulation | Stundensätze
Balance Score Card | Profitabilität

Schulungsort:

GSZH Gründer- und Service-Zentrum Hückelhoven
Rheinstr. 7, 41836 Hückelhoven



WETTBEWERB_s

FÄHIGKEIT

Modul 3

Markt

Tag 7 – Samstag, **09.12.2017** – 9 bis 16 Uhr
Businessplan Teil III
Marktpotential | Positionierung | Wettbewerb

Vermarktung

Tag 8 – Samstag, **13.01.2018** – 9 bis 16 Uhr
Vertriebstrichter | Methodik | Vertriebscontrolling
Außendarstellung (CI/CD) | PR | Nutzen für den Kunden

Kunden

Tag 9 – Samstag, **17.02.2018** – 9 bis 16 Uhr
Neue Kunden gewinnen – alte begeistern
„Idealer Kunde“ | Präsentation | Verhandlung

Medien

Tag 10 – Samstag, **17.03.2018** - 9 bis 16 Uhr
Online-Strategie | Zielgruppe | System
Social Networks richtig nutzen | neue Potentiale heben

Dozenten:

Moritz Gimpel, Gimpel-Consulting, Heinsberg
Gerrit Hermes, SEIKO-Consulting, Erkelenz
Klaus Jahn, Klaus Jahn Consulting, Waldfeucht
Gabriele Spinger, IFPK Spinger, Hückelhoven

☐ **Modul 1+2+3 – Gesamtpaket (10 Tage)** **1.850,-- EUR**

☐ **Modul 1 – Führungsfähigkeit (3 Tage)** **575,-- EUR**

☐ **Modul 2 – Leistungsfähigkeit (3 Tage)** **575,-- EUR**

☐ **Modul 3 – Wettbewerbsfähigkeit (4 Tage)** **760,-- EUR**

☐ Modul 1 – Tag 1 Grundlagen 205,-- EUR

☐ Modul 1 – Tag 2 Personalführung 205,-- EUR

☐ Modul 1 – Tag 3 Management 205,-- EUR

☐ Modul 2 – Tag 1 Finanzwesen 205,-- EUR

☐ Modul 2 – Tag 2 Kennzahlen 205,-- EUR

☐ Modul 2 – Tag 3 Kalkulation 205,-- EUR

☐ Modul 3 – Tag 1 Markt 205,-- EUR

☐ Modul 3 – Tag 2 Vermarktung 205,-- EUR

☐ Modul 3 – Tag 3 Kunden 205,-- EUR

☐ Modul 3 – Tag 4 Medien 205,-- EUR

Alle Preise verstehen sich zuzüglich 19 % Umsatzsteuer.

Die NIW betreibt seit 2011 Unternehmerschulen in Kooperation mit regionalen Wirtschaftsförderungen zur Optimierung der Führungs-, Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen. Weitere Informationen unter: <http://netzwerk-niw.de>

Wir freuen uns auf Ihre vollständig ausgefüllte Anmeldung, die Sie bitte einsenden an:

Institut für Integrative Wirtschaftsförderung e.V.
Witterschlicker Allee 305 a | 53125 Bonn

oder per FAX an: 0228-9 48 00 72
oder per eMailScan an: info@netzwerk-niw.de

Haben Sie noch Fragen?
moritz@gimpel-consulting.de

Hiermit melde ich mich verbindlich zur UNTERNEHMERSchule KREIS HEINSBERG an und buche die umseitig ausgewählten Module zu den folgenden Bedingungen:

1. Ort und Seminartage: gemäß umseitigem Lehrplan
2. Tagesablauf: 9:00 Uhr bis 16:00 Uhr und nach Vereinbarung
3. Teilnahme: Nur schriftliche Anmeldungen sind verbindlich und berechtigen zur Teilnahme.
4. Teilnahmegebühr: Der Seminarpreis ist rein netto und zzgl. USt. zu verstehen. Im Seminarpreis sind Arbeitsunterlagen/Handouts sowie Getränke und Mittagssnacks enthalten.
5. Rechnung und Zahlung: Die Rechnungsstellung erfolgt durch **NIW***. Der Rechnungsbetrag ist ohne Abzug bis 3 Tage vor Seminarbeginn zur Zahlung bei NIW eingehend fällig.
6. Storno durch Teilnehmer: Bei Stornierung durch den Teilnehmer werden 50 % der Seminargebühr in Rechnung gestellt.
7. Absage durch die NIW: Sollte das Seminar abgesagt werden, wird die Gebühr zu 100 % erstattet.
8. Sonstiges: Die Dozenten verpflichten sich gegenüber den Teilnehmern und ihren Firmen zur Diskretion.

*) **NIW** INSTITUT FÜR INTEGRATIVE WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG e.V.
Witterschlicker Allee 305a | 53125 Bonn | Tel.: 0228-9 48 96 50 | Fax.: 0228-9 48 00 72
Vorstandsvorsitzender: Peter Müller

Jeder Teilnehmer trägt die volle Verantwortung für sich und seine Handlungen im Seminar und Seminargebäude. Für vom Teilnehmer verursachte Schäden haftet der Teilnehmer selbst.

Firma:

Name:

Vorname:

Straße/Nr.:

PLZ/Ort:

Tel.:

eMail:

Ort/Datum:

Stempel/Unterschrift:



UNTERNEHMERSchule KREIS HEINSBERG

NETZWERK INTEGRATIVE WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG



In Zusammenarbeit mit

